General Psychology

Paper I

B.A. I (Honours)

(... continued)

Describe the major determinants of perceptual process (with examples).

प्रत्यक्षणात्मक प्रक्रिया के प्रमुख निर्धारकों का उदाहरण सहित वर्णन करें।

प्रत्यक्षण एक ऐसी संज्ञानात्मक मानसिक प्रक्रिया है जिसके द्वारा हमें उद्दीपनों का तात्कालिक ज्ञान होता हैं। जब यह ज्ञान अयथार्थ (inaccurate) होता हैं तो उसे भ्रम की संज्ञा दी जाती हैं। प्रत्यक्षण की कई विशेषताओं में एक प्रमुख विशेषता यह हैं की इसका स्वरुप चयनात्मक होता हैं। दूसरे शब्दों में, व्यक्ति कई उद्दीपनों में से कुछ खास उद्दीपन का ही प्रत्यक्षण कर पाता हैं, अन्य सभी उद्दीपनों का नहीं। जैसे कक्षा में बैठ कर शिक्षक का व्याख्यान जब छात्र सुनते रहते हैं तो उस समय उस शिक्षक एवं उसकी बातों का ही वे प्रत्यक्षण कर पाते हैं, अन्य उद्दीपनों जैसे blackboard, fan, अपने अन्य साथियों आदि का नहीं। इसका स्पष्ट कारण यह हैं की प्रत्यक्षण का स्वरुप चयनात्मक होता हैं।

अब प्रश्न यह उठता हैं की वे कौन कौन से कारक हैं जिनसे व्यक्ति का प्रत्यक्षण निर्धारित होता हैं, दूसरे शब्दों में वे कौन-कौन से कारक हैं जिनके कारण व्यक्ति उपस्थित कई उद्दीपनों में से कुछ खास-खास उद्दीपनों का प्रत्यक्षण कर के उसे अपने ध्यान केंद्र में ला पाता हैं। इसका मतलब यह हुआ की प्रत्यक्षण की प्रक्रिया अवधान या ध्यान से काफी सम्बंधित हैं। हम पहले किसी उद्दीपन का प्रत्यक्षण करते हैं और फिर उस पर ध्यान देते हैं। मनोवैज्ञानिकों द्वारा किये गए शोधों से यह व्यक्त हुआ हैं की प्रत्यक्षण में चयनात्मकता (selectivity) के दो निर्धारक हैं-

- 1) बाह्य निर्धारक (external determinants)
- 2) आंतरिक निर्धारक (internal determinants)

1) बाह्य निर्धारक (external determinants)-

प्रत्यक्षण के बाह्य निर्धारक में वैसे कारकों को रखा जाता हैं जो उद्दीपन से सम्बंधित होते हैं और व्यक्ति के प्रत्यक्षण को प्रभावित करते हैं। ऐसे कारकों में निम्नांकित प्रमुख हैं-

i) उद्दीपन की तीव्रता और आकार (intensity and size of stimulus)-

जब कोई उद्दीपन अधिक तीव्र होता हैं हो उसका प्रत्यक्षण हम मंद या काम तीव्र उद्दीपन की अपेक्षा जल्द कर लेते हैं। ऐसा इस लिए हो पाता हैं क्यूंकि तीव्र उद्दीपन में मंद उद्दीपन की अपेक्षा आकर्षकता (attractiveness) अधिक होती हैं। यही कारण हैं की धीमे आवाज़ में यदि कोई पुकारता हैं तो उसका प्रत्यक्षण हम नहीं भी कर पाते हैं परन्तु तीव्र आवाज़ में पुकारने पर हम उसका प्रत्यक्षण निश्चित रूप से करते हैं। इसी तरह की बात उद्दीपन के आकार (size) के साथ होती हैं। बड़े आकार की वस्तुओं का प्रत्यक्षण छोटे आकार की वस्तुओं की अपेक्षा जल्द होता हैं। अखबार के पृष्ट पर बड़े अक्षरों में छपी खबर का व्यक्ति छोटे अक्षरों में छपी खबरों की तुलना में जल्द प्रत्यक्षण कर लेता हैं।

ii) उद्दीपन में गति (movement in stimulus)-

जो उद्दीपन गतिशील होता हैं उसका प्रत्यक्षण अन्य स्थिर उद्दीपनों की अपेक्षा व्यक्ति जल्द कर लेता हैं। कहने का तात्पर्य यह हैं की गतिशील उद्दीपन को व्यक्ति अन्य उद्दीपनों जो गतिशील नहीं होते हैं की अपेक्षा प्रत्यक्षण के लिए चयनित कर लेते हैं। जैसे- यदि सड़क पर कई मोटर कारें लगी हो तो उनमे से जो कार चल रही हो उसका व्यक्ति जल्द प्रत्यक्षण कर लेता हैं क्यूंकि वह कार गतिशील हैं। दीपन में गतिशीलता होने से ज्ञानेन्द्रियों को प्रभावित करने की क्षमता उसमे अधिक हो जाती हैं जिससे उसका प्रत्यक्षण व्यक्ति आसानी से कर लेता हैं।

iii) उद्दीपन की पुनरावृत्ति (repetition of stimulus)-

जब उद्दीपन व्यक्ति के सामने बार बार उपस्थित किया जाता हैं तो व्यक्ति उसका प्रत्यक्षण जल्द कर लेता हैं। जैसे- यदि एक अनुछेद में एक ही शब्द कई बार गलत लिखा गया हो तो उस शब्तका प्रत्यक्षण अन्य शब्दों की तुलना में जल्द हो जता हैं क्यूंकि उसमे पुनरावृत्ति का गुण मौजूद होता हैं जो अन्य शब्दों में नहीं हैं।

iv) उद्दीपन का रंग (colour of stimuls)-

रंगीन उद्दीपन का प्रत्यक्षण व्यक्ति अन्य मौजूद उद्दीपनों जो रंगीन नहीं होते हैं की अपेक्षा जल्द कर लेता हैं। इसका कारण यह हैं की रंगीन उद्दीपनों में व्यक्ति की ज्ञानेन्द्रिय अर्थार्थ आँख को अपनी ओर आकर्षित करने का गुण अधिक होता हैं। रंगीन पोस्टरों का व्यक्ति काले उजले में छपे पोस्टरों की अपेक्षा जल्द प्रत्यक्षण करता हैं।

v) उद्दीपन की अवधी (duration of stimulus)-

प्रत्यक्षण उद्दीपन की अवधी द्वारा भी प्रभावित होता हैं। जो उद्दीपन व्यक्ति के सामने छण भर आ कर लुप्त हो जाता हैं, संभव हैं की व्यक्ति उसका प्रत्यक्षण न भी कर पाए, परन्तु जब उद्दीपन अधिक समय तक व्यक्ति के सामने रह कर गुज़रता हैं तो व्यक्ति उसका निश्चित एवं स्पष्ट प्रेताक्षण करता हैं।

2) आंतरिक निर्धारक (internal determinants) -

प्रत्यक्षण के आंतरिक निर्धारक में उन कारकों को रखा जाता हैं जो प्रत्यक्षानकर्ता (perceiver) से सम्बंधित होते हैं और व्यक्ति के प्रत्यक्षण को प्रभावित करते हैं। ऐसे कुछ प्रमुख निर्धारक निम्नांकित हैं-

i) अभिरुचि (interest)-

प्रत्यक्षानकर्ता की अभिरुचि एक महत्वपूर्ण कारक हैं जो प्रयक्षण को प्रभावित करता हैं। प्रत्यक्षानकर्ता की अभिरुचि जिस तरह के उद्दीपन में अधिक होती हैं वह उसका प्रत्यक्षण जल्द कर लेता हैं। जैसे- जिस किशोर की अभिरुचि किसी गाड़ी में अधिक होती हैं वह ऐसे गाड़ी का प्रत्यक्षण अन्य गाड़ियों की तुलना में तेज़ी से कर लेता हैं।

ii) मनोवृत्ति (attitude)-

व्यक्ति की मनोवृत्ति अर्जित होती हैं जो किसी उद्दीपन या वस्तु के प्रति प्रतिकूल हो सकती हैं या अनुकूल। प्रत्यक्षानकर्ता उन उद्दीपनों का प्रत्यक्षण जल्द कर लेता हैं जिनके प्रति उसकी मनोवृत्ति अनुकूल होती हैं। जैसे किसी पार्टी में किसी व्यक्ति की बहन तथा प्रेमिका दोनों ही शामिल हुयी हो तो व्यक्ति प्रेमिका का प्रत्यक्षण सामान्यतः पहले क्र लेता हैं जिसका कारण यह हैं की व्यक्ति की मनोवृत्ति प्रेमिका के प्रति अधिक अनुकूल होती हैं, जबिक बहन के प्रति उतना अनुकूल नहीं होती हैं।

iii) आवश्यकता (need)-

प्रत्यक्षानकर्ता अपनी आवश्यकता अनुसार उद्दीपन का चयन कर उसका प्रत्यक्षण करता हैं। जैसे- यदि व्यक्ति भूखा हैं तो वह अन्य उद्दीपनों की अपेक्षा खाने-पीने के उद्दीपनों का प्रत्यक्षण जल्द करेगा। उसी तरह से यदि कोई व्यक्ति कपडा खरीदने बाजार निकलता हैं तो वह कपडे की दूकान का प्रत्यक्षण अन्य दूसरी तरह की दुकानों की अपेक्षा जल्द कर लेता हैं। इन सबका कारण व्यक्ति की अपनी आवश्यकता हैं। आवश्यकता व्यक्ति को सम्बंधित उद्दीपनों का प्रत्यक्षण करने के लिए बाध्य कर देता हैं।

iv) अर्थ (meaning)-

व्यक्ति जिस उद्दीपन का अर्थ समझता हैं उसका प्रत्यक्षण वह अन्य उद्दीपनों जिनका अर्थ वह नहीं समझता हैं, की अपेक्षा जल्दी से कर लेता हैं। जैसे यदि कोई व्यक्ति बांग्ला भाषा जानता हैं तो उससे सम्बंधित किताब या बांग्ला में लिखे विज्ञापनों का प्रत्यक्षण अन्य भाषा में लिखे विज्ञापनों की अपेक्षा जल्द कर लेता हैं। अतः अर्थ एक ऐसा कारक हैं जिससे व्यक्ति का प्रत्यक्षण प्रभावित होता हैं।

v) मानसिक वृत्ति (mental set)-

मानसिक वृत्ति से तात्पर्य व्यक्ति में किसी खास उद्दीपन के प्रति अनुक्रिया करने की तत्परता (readiness) से होता हैं। व्यक्ति की मानसिक वृत्ति जिस उद्दीपन की ओर होती हैं उसका प्रत्यक्षण वैसे उद्दीपनों की तुलना में जल्द कर लेता हैं जिसके प्रति उसकी मानसिक वृत्ति नहीं होती हैं। जैसे- यदि पत्नी अपने पति के द्वारा telephone किये जाने का इंतज़ार कर रही हैं तो telephone की घंटी बजते ही उसे अपने पति की याद आ जाती हैं, हलािक संभव हैं की telephone करने वाला व्यक्ति कोई दूसरा हो। ऐसा इस लिए होता हैं क्यूंिक इस तरह की घंटी के प्रति उस परिस्थिति में उसके मन में एक विशेष मानसिक वृत्ति उत्पन्न रहती हैं।

स्पष्ट हुआ की कई ऐसे कारक हैं जिनसे प्रत्यक्षण प्रभावित होता हैं। प्रत्यक्षण के स्वरुप को समझने के लिए यह आवश्यक हैं की इन निर्धारकों या कारकों पर ध्यान रखा जाए।

Dr. Hena Hussain

Assistant Professor

Department of Psychology

Oriental College, Patna City

WhatsApp No. – 9334067986

Email-drhenahussain@gmail.com